

受注力向上セミナー

「データ活用による業務改革で営業力アップ」

日本の製造業におけるDXは諸外国に比べ進行度が低く、特にデータの活用面で課題が明確化しています。デロイト・トーマツグループの2022年調査結果によれば、製造業の約70%が非効率な業務を続け、存在するデータの60%以上が未活用の状態だと報告されています。

こういった背景を踏まえ、データ活用を進め業務効率化を推進し、営業セクションにおいて本来やるべき顧客への直接的な営業活動に割ける時間を増やすという視点で、CADDi社の図面データクラウド「CADDi DRAWER」を事例にセミナーを開催します。

展示会、商談会をはじめとする新規取引先開拓、既存取引先との関係強化などの本質的な営業活動に時間を割くための業務改革を検討する機会となるセミナー内容です。

是非、みなさまのご参加お待ちしております！

内容

1. 製造業DX活用による営業力強化のすすめ
2. 図面データクラウド「CADDi DRAWER/CADDi社」の事例
3. 中小製造業での活用事例紹介

セミナー概要

日時

令和5年 **12月8日（金）**

16:00～17:30

対象

島根県に事業所を持つものづくり企業の**経営者、営業管理者/担当者**

会場

労働会館 401
（松江市御手船場町557-7）

申込締切

令和5年12月5日（火）

詳細・申込ページ

https://www.joho-shimane.or.jp/news/wanted_seminar/9455

講師

キャディ株式会社
DRAWER事業本部

藤野 正規 氏



キャディ株式会社 (<https://caddi.com/>)

「モノづくり産業のポテンシャルを解放する」というミッションを掲げ、産業機械・プラントの分野に対する加工品提供と、図面の自動解析・資産化・活用を支援するソフトウェアサービスを提供。図面データクラウド「CADDi DRAWER」は、営業部門、調達購買部門をはじめとした社内業務改革を進める有効なソフトウェアとして、中小製造業においても活用事例が増えている。

セミナー申込書

1. 当セミナーHPの専用申込フォームまたは、下記事項をご記入のうえ、e-mailでお申し込みください。
2. 本セミナーの受講にあたり開示いただいた個人情報は、セミナー実施に係る運用・管理及び受講後のアンケートや当財団からのアンケート調査や事業紹介など当財団の活動の範囲以外で使用することはありません。
3. 本講座資料の全部または一部であっても複写・複製・転載および磁気光記録媒体等への入力・保存等を一切禁じます。

申込み：令和5年12月5日（火）

【お申し込み先】

当セミナーHPの専用フォームから申込んでください

(https://www.joho-shimane.or.jp/form/jhshmn2019/20231208zyutyuryoku_mousikomi)

E-mail : shinko@joho-shimane.or.jp

(公財)しまね産業振興財団 販路支援課 宛

会社情報

貴社名		
TEL		
申込責任（担当）者情報		
氏名		
E-mail		
	所属・役職	氏名
①		
②		
③		
例	営業部・部長	島根孝太郎

※ご提出いただいた個人情報は、当申込に係る手続き以外では使用いたしません。



【お問合せ先】

(公財)しまね産業振興財団

販路支援課 担当：石本

〒690-0816 島根県松江市北陵町1 (テクノアークしまね内)

TEL : 0852-60-5114 (直通) FAX : 0852-60-5116

E-mail : shinko@joho-shimane.or.jp